**L'IMPATTO DEI DAZI SUI CONTRATTI COMMERCIALI INTERNAZIONALI: CONTRATTI DI VENDITA E SUPPLY CHAIN - Come tutelare le aziende italiane esportatrici**
**// 13/02/2026**

Scadenza iscrizioni: 06 febbraio 2026

**DATA:** 13 febbraio 2026 **ORARIO**: 09:00/13:00

*Il corso è erogato in **modalità online sincrona** tramite la Piattaforma Google Meet. L'accesso è effettuato da qualsiasi computer dotato di videocamera e microfono tramite link inviato via mail. I partecipanti potranno accedere utilizzando i più moderni browser in commercio (raccomandiamo Google Chrome, Firefox o Microsoft Edge nelle versioni più aggiornate) o attraverso le app iOS/Android (in questo caso è necessario un account Google).*

**DESTINATARI**
Imprenditori, Manager, Direttori Marketing/Vendite, Export Manager.

**OBIETTIVI**
Analizzare la disciplina legale e le clausole contrattuali più diffuse a livello internazionale,
in modo da permettere ai partecipanti di valutare ed elaborare possibili strategie contrattuali (Incoterms, clausole di revisione prezzi, clausole di forza maggiore, eccessiva onerosità sopravvenuta, hardship, ecc.) per affrontare e gestire tali situazioni.

**CONTENUTI**
- Inquadramento generale: dazi e impatto sui contratti internazionali di vendita
- L'impatto sul contratto di vendita con acquirente USA: (i) La Convenzione di Vienna sulla vendita internazionale di beni mobili del 1980 (CISG); (ii) L'esame delle clausole contrattuali nei contratti in corso; (iii) Incoterms 2020: quali clausole incidono sui dazi e strategie per ridurre l'esposizione ai dazi attraverso la scelta dell'Incoterm più adeguato; (iv) La possibilità per l'acquirente di invocare la forza maggiore e/o l'eccessiva onerosità sopravvenuta per sospendere l'esecuzione, risolvere o rinegoziare il contratto.
- L'impatto sulla *supply chain* e le tutele contrattuali per l'esportatore italiano: clausole di revisione prezzi, clausole di *hardship*.
- Casi pratici e problematiche operative nella vendita interna ed internazionale.

**DOCENZA**
Silvia Bortolotti e Maria Elena Giorcelli, professioniste del settore

**QUOTA D'ISCRIZIONE**
€ 270,00 + IVA a partecipante per le aziende associate.
Alle aziende non iscritte al sistema Confindustria sarà applicata una maggiorazione del 50%.

**AGEVOLAZIONI**
Iscrivendo ad un seminario più partecipanti le aziende avranno diritto ai seguenti sconti:
- sconto del 10% per il secondo iscritto
- sconto del 20% dal terzo iscritto.

Nota bene:
Per le aziende aderenti al Fondo Paritetico Interprofessionale Fondimpresa, si ricorda che il corso può essere finanziato con il conto formazione aziendale, ove ne sussistano i presupposti.

**DATI PER IL PAGAMENTO**
Union Service Srl
BANCA POPOLARE DI SONDRIO - Sede di Lecco
IT40B0569622900000004950X43
Union Service Srl emetterà regolare fattura

**CLICCA PER ISCRIVERTI AL CORSO**