



CONFINDUSTRIA  
LECCO E SONDRIO

## COMUNICATO STAMPA

### **METODI E COMPETENZE PER VENDERE ALL'ESTERO NEL 2017**

*Un doppio incontro organizzato da Confindustria Lecco e Sondrio che si inserisce nell'ambito dell'attività del Business Point, lo strumento a sostegno dell'export*

Come sono cambiate le strategie nei rapporti commerciali con l'estero? Quali sono metodi, strumenti e competenze per riuscire a rafforzare la presenza commerciale in nuovi e vecchi mercati? Quali sono le più recenti tecniche di acquisizione clienti? Sono queste le principali domande alle quali l'incontro ***Vendere all'estero nel 2017***, organizzato da Confindustria Lecco e Sondrio, proporrà alcune risposte.

Obiettivo dell'appuntamento che avrà due edizioni, la prima in programma a **Lecco il 19 ottobre** (ore 10.00) e la seconda a **Sondrio il 16 novembre** (ore 10.00), è quello di fornire un quadro di insieme sul tema attraverso l'intervento di **Marco Lai**, Temporary Export Manager e consulente del **Business Point** di Confindustria Lecco e Sondrio.

L'incontro dedicato alle imprese avrà un taglio operativo, per trattare anche aspetti propri del lavoro che svolgono gli uffici commerciali, come quello della costruzione e gestione dei database di clienti prospect, dell'attività di contatto e recall, finalizzata in primo luogo alla vendita ma molto utile e preziosa anche per la raccolta informazioni.

La proposta si rivolge in particolare a imprenditori, manager e responsabili commerciali per rafforzare specifiche competenze legate all'export e offrire lo spaccato di una metodologia di successo per lo sviluppo commerciale internazionale.

Nell'ambito dei lavori si parlerà anche del servizio **Business Point**, come possibile strumento per mettere a fuoco obiettivi di business.

#### **Vendere all'estero nel 2017**

**Lecco – 19 ottobre** ore 10.00 (Confindustria Lecco e Sondrio, Via Caprera 4)

**Sondrio – 16 novembre** ore 10.00 (Confindustria Lecco e Sondrio, Piazza Cavour 21)

Lecco, 11 ottobre 2017